

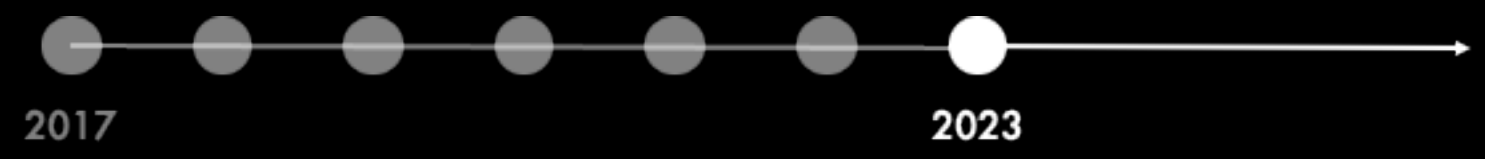
2023ver\_Company info

株式会社バズったー



株式  
会社バズったー

Tokyo  
Kumamoto  
Osaka  
Kyoto  
Saitama



Created Date 2023.1.30  
Update 2024.1.18



会社名	株式会社バズったー
代表者	土肥 大夢
本社	東京都目黒区東山1-6-2 TPR中目黒ビル5F
国内拠点	東京本社/千葉オフィス/熊本帯山オフィス/ 熊本益城オフィス/大阪/西東京/京都
電話番号	(代表) 03-6452-3875
従業員数	113名 (パート・アルバイト除く)
HP	<a href="https://buzztter.co.jp/">https://buzztter.co.jp/</a>



余談ですが...

これまでに運営してきたオウンドメディアが爆発し、  
会社がバズりまくった経験を社名に「バズった...」

**バズたー**

こだわりの「ひらがな」表記

「バズる」からとった社名

インターネット上で、SNSで爆発的に話題になる。拡散されるという意味。

バズッターは**ユーザー**  
の求める答えを本気で  
**徹底追求**する会社です



バズったーは

売上に直結する=クライアント（ユーザー）の疑問や悩みを120%解決する

をコンセプトに掲げて各事業に取り組んでいます。

自社で培った実績や統計を柱にSNSやマスといった大きなものに固執しない「バズマーケティング」を展開し、確実にクライアント様のWEBサイト（商品やサービス）をバズらせる“やや強気”なマーケティングサポートをします。

貴様を全世界に

バズらせてやるう！



100%の価値しか与えられないのは二流。  
101%以上の満足をあたらるるのは普通。  
**120%以上を与えることが一流であると考えます。**

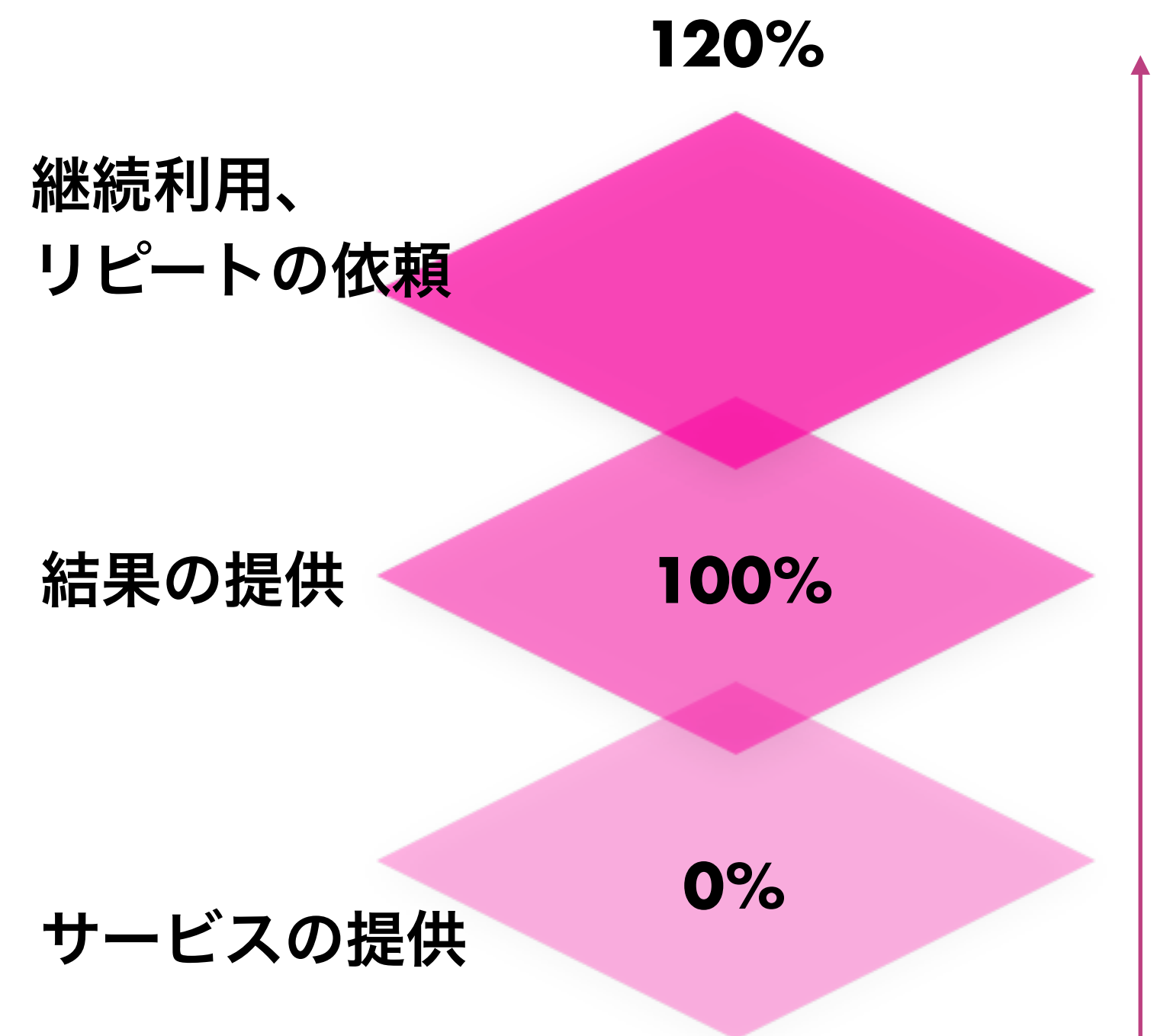
結果（100%）を提供するだけが仕事なのか。

結果を提供するだけであれば、それは他の企業が行うマーケティング支援と変わらない。

バズったーーーが提供するの、結果+a

クライアントがまたお願いしたい！と思えるサービスを提供

「今後もお願いしたい。」 「今後も利用し続けたい。」と思ってもらえるサービスを提供。





- ・ 常時サービスの向上を意識
- ・ 離脱ユーザーへのアプローチ、改善
- ・ 顧客ごとに限定的なタイプ

- ・ 売上UPをサポート
- ・ 組織内にマーケティングのノウハウを植え付け
- ・ 依頼範囲以外でのご提案

マーケティングの成功には、  
ユーザーの健在的な部分だけでなく、  
潜在的なニーズにも刺さないとバズは生まれない。

クライアント企業、エンドユーザーに対して  
どれだけ考えて追求をし続けられるかが、バズマーケティングの本質

# アイデアを**加速**させる

＝

# お客様満足度

株式会社バズったーは、  
ユーザーを徹底追求し、意図的なバズを生み出す、  
クリエイティブカンパニーです。



# 事業内容



# ブランド買取 とらのこ

今あなたに不要なものでも、どこかでは必要とされていること。

2020年12月、株式会社バズったーは市場価値約**2兆円**とも言われる高騰市場に参入しました。

元々我々は貴金属やブランド品をカテゴリーに情報発信をしていたメディアを運営しており、そこから事業化したのが現在の「ブランド買取とらのこ」です。



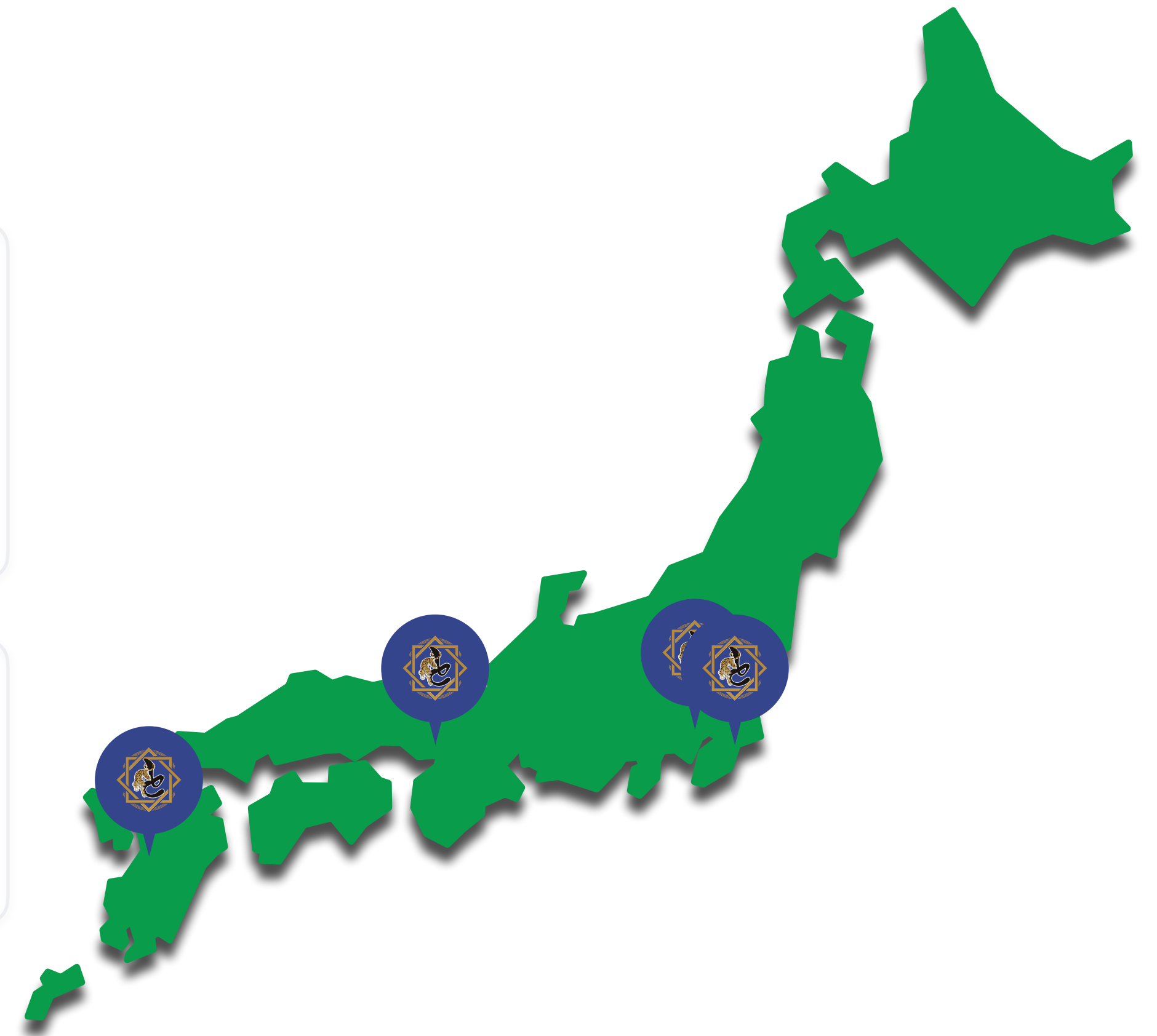
「ブランド買取とらのこ」 <https://toranoco.com/>

# ブランド買取 とらのこ

東京から九州まで幅広く展開。

貴金属やブランド品、時計のような高価値なものだけでなく、使わなくなった家具家電、着ない洋服など多岐に渡るジャンルの買取を行い、これから使うお客様のもとへと販売を行います。

2024年1月現在では実店舗のFC展開も実施しており、東京をはじめ**全国4拠点6店舗**を展開しております。





# 1 広告運用代行

## 「今すぐ客」を確実に。

バズったーでは、「リスティング広告」「SNS運用」の**2つを活用した広告運用**でクライアント様の商品・サービスをユーザーに素早く届けます。

弊社の広告運用のスペシャリストが、他の競合とは違ったバズったーならではの視点からクライアント様のメディアに対して綿密かつ緻密な効果測定を行い、**広告費用対効果の高い広告運用代行**をお約束します。



## 2 受託業務

### WEBマーケティング支援事業に伴うSEO対策コンサルティング・制作

#### SEO対策コンサルティング

ユーザーの疑問・悩みを徹底的に解決し、クライアント様のサービス集客・**その先の利益を生むためのマーケティング施策**を提案させていただきます。

#### 記事制作

検索順位上位**7,000キーワード以上**の実績を持つ弊社のライターチームが、最適なコンテンツ記事を制作させていただきます。

#### HP/LP制作

マーケティング支援に伴う**UI/UXを意識した内部構成**・デザイン・コーディングを承っております。





# 3 自社業務

## WEBのプロフェッショナル集団だから可能なインバウンド事業

ブランド買取業「とらのこ」・ライブ配信者事務所「バズライバー」などと言ったWEB以外も含むインバウンド(=外から内側へ自然流入する)事業を数多く運営しています。







株式会社 **パスター**

# サポート実績



**YOU TUBE**で**32万回**再生突破、**1ヶ月**で契約数**3件**獲得

2019年10月にプロモーション動画広告『SEOならバズったー』を自社制作しました。

単に動画を制作するのではなく、“目的から逆算して最適なゴールを導く”ことを常に考え企画・制作・運用を行なっています。

各プロセスを緻密かつヤンチャに行なうことにより、圧倒的な成果を生み出すことに成功。





## 自治体のイメージを打破する企業誘致PR戦略で**5社**からリード獲得

熊本県益城町と立地協定を締結し「益城町-攻めの企業誘致プロジェクト-」をスタートするため新規LP制作を行いました。公開後は細かく効果測定をし企業誘致の入り口である“問い合わせ”を獲得するためサイトも細かく設計の見直しをし改修を行い、多くの問い合わせ、リードを獲得しました。





## ユーザーを捕まえるLPはこうだ！ふるさと納税PR戦略

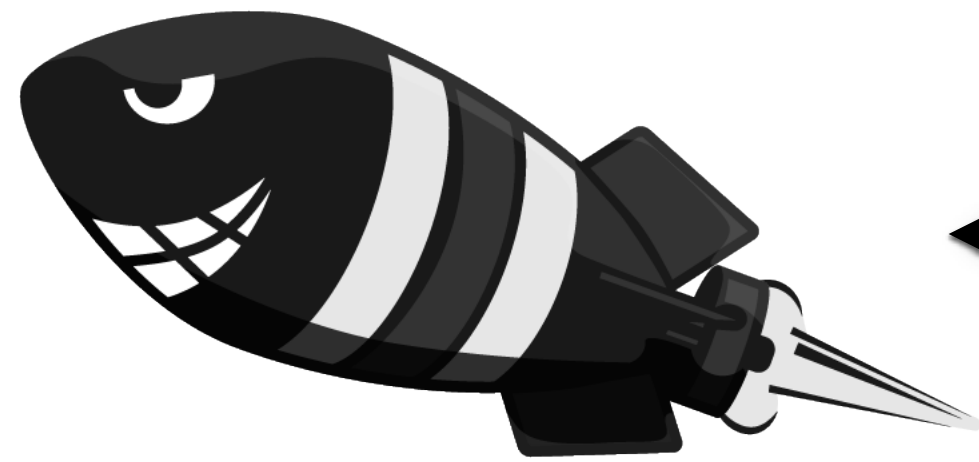
第1弾である「企業誘致プロジェクト」の翌年、第2弾として「益城町 -ふるさと納税プロジェクト-」を実行。ふるさと納税金額をアップし、益城町の発展を目的としサイトの改修を行いました。見たい情報がファーストビューで見つけられる機能性を高め、さらに顕在ユーザー視点だけでなく、潜在ユーザーを取り込む誘導性を高めました。





## 検索順位爆上げ！ホームページ制作

クライアント様の「知名度を上げたい！！！」という目的のもとHP制作を行いました。  
ただ、カッコいいサイトを作るのではなくUIを意識し、成果を向上させるためのサイトの設計・デザインを  
優秀なバズったーのデザイナーやエンジニアが提案します。



**TEL : 03-6452-3875 (代表)**  
**MAIL : [info@buzztter.co.jp](mailto:info@buzztter.co.jp)**